علامہ اقبال اوپن یونیورسٹی، اسلام آباد

(شعبہ انوائرمینٹل ڈیزائن، ہیلتھ اینڈ نیوٹریشنل سائنسز)

کورس: گھریلو مصنوعات کی فروخت (200) **سمسٹر: خزاں، 2022ء**

سطح: میٹرک

بستہ برائے طلبہ

عزیز طلبہ! السلام علیکم!

اس ڈاک کے ہمراہ آپ کو مندرجہ ذیل درسی مواد بھیجا جا رہا ہے۔

1- درسی کتاب

2- بصری مواد پر مبنی کتابچہ

3- امتحانی مشق نمبر 1 تا 4

4- رہنمائے طلبہ برائے میٹرک

5- رہنمائے طلبہ برائے گھریلو مصنوعات کی فروخت

6- تعارفی پمفلٹ

7- فارم برائے امتحانی مشق

8- اوقات نامہ برائے مشقی کام اور تعلیمی اجتماعات/ سی ڈیز

9- بستہ میں مذکورہ بالا میں سے کوئی چیز موجود نہ ہو تو اس کی اطلاع مندرجہ ذیل پتہ میں سے کسی ایک پر دیں۔

شعبہ مراسلاتی خدمات، علامہ اقبال اوپن یونیورسٹی، اسلام آباد۔ سیکٹر ایچ۔8، اسلام آباد

یا

متعلقہ ریجنل آفس جس کا پتہ آپ کے تعارفی پمفلٹ میں دیا گیا ہے۔

علامہ اقبال اوپن یونیورسٹی' اسلام آباد

(شعبہ انوائرمینٹل ڈیزائن، ہیلتھ اینڈ نیوٹریشنل سائنسز)

کورس: گھریلو مصنوعات کی فروخت (200) سمسٹر: خزاں، 2022ء

سطح: میٹرک کریڈٹ: مکمل

رہنمائے طلبہ

عملی کورس

عزیز طلبہ! السلام علیکم

امید ہے آپ اب تک فاصلاتی نظام تعلیم سے تو اچھی طرح باخبر ہو چکے ہوں گے۔ آئیے ہم آپ کو گھریلو مصنوعات کے اس کورس کی کامیاب تکمیل کے لیے کچھ رہنما اصول بتائیں' ان کو غور سے پڑھنے کی صورت میں ہمیں امید ہے کہ آپ کورس سے پورا پورا استفادہ کر سکیں گے۔ ہم جن امور کی وضاحت کریں گے ان میں کورس کی تفصیل امتحانی مشقیں اور معاون تعلیمی سرگرمیاں شامل ہیں۔

کورس کی تفصیل

یہ کورس ایک عملی کورس ہونے کے ساتھ ساتھ میٹرک کی سطح پر ایک مکمل کورس کی حیثیت رکھتا ہے۔ یہ بارہ یونٹوں پر مشتمل ہے۔ تمام یونٹوں کا تعارف کورس کی کتاب کے شروع میں موجود ہے۔ یونٹ کے شروع میں مقاصد تفصیل سے دیئے گئے ہیں۔ یونٹ کو پڑھنے سے پہلے آپ یونٹ کے مقاصد کا بغور مطالعہ کریں' پھر ان کو ذہن میں رکھ کر یونٹ کے مواد کا مطالعہ کریں اور ان مقاصد کے حصول کی کوشش کریں۔ یونٹوں میں مختلف جگہوں پر خود آزمائی کے سوالات دیئے گئے ہیں۔ ان کا مقصد یہ ہے کہ یونٹ کا ایک خاص حصہ پڑھنے کے بعد آپ اندازہ لگا سکیں کہ آپ یونٹ کو سمجھنے میں کہاں تک کامیاب ہوئے ہیں۔

خود آزمائیوں کے جوابات یونٹ کے آخر میں درج ہیں۔ آپ یونٹ کا مطالعہ کرنے اور خود آزمائی حل کرنے کے بعد ان جوابات سے ان کا مقابلہ کریں اگر آپ کے سوالات کے جواب درست نہ ہوں تو یونٹ کے اس حصے کو دوبارہ پڑھیں اور اس پر مہارت حاصل کریں۔ مراسلاتی مواد کی وضاحت کرنے کے لیے سمعی و بصری مواد کے لیے پانچ کیسٹ پروگرام ترتیب دیئے گئے ہیں۔

امتحانی مشقیں

اس کورس میں چار امتحانی مشقیں ہوں گی۔ یہ مشقیں لازمی حل کرنا ہوں گی کیونکہ ان میں کامیابی ضروری ہے۔ یعنی مجموعی طور پر ان میں 40 فیصد نمبر حاصل کرنا ہوں گے۔ آپ کو یہ مشقیں حل کرنے کے بعد مقررہ تاریخ تک معلم کو بھیجنا ہوں گی۔ آپ کے معلم ان کو پندرہ روز کے اندر جانچنے کے بعد آپ کو واپس کر دیں گے۔ اگر آپ کو اپنی امتحانی مشق 15 یا 20 دن کے اندر اندر واپس نہ

ملے تو اپنے معلم یا متعلقہ ریجنل ڈائریکٹر سے رابطہ قائم کریں۔ امتحانی مشق حل کرنے کے بعد معلم کو بھیجنے سے پہلے یہ اطمینان کرلیں کہ آپ نے اس سے متعلقہ تین فارم پر کرکے مشقوں کے ساتھ لگا دیئے ہیں۔

نوٹ: فارموں کے بغیر مشقیں قبول نہیں کی جائیں گی۔

ہر امتحانی مشق جن یونٹوں میں سے تیار کی جائے گی اس کی تفصیل کچھ اس طرح ہے۔

امتحانی مشق	یونٹ نمبر
1	1اور2
2	3اور4
3	7,6,5
4	10, 9, 8

مشقیں حل کرتے وقت جن باتوں کا خاص خیال رکھنا ہوگا وہ درج ذیل ہیں:

(الف) جن سوالات کا جواب صحیح یا غلط میں دینا ہو'ان پر واضح طور پر نشان لگائیں۔

(ب) جن سوالات میں خالی جگہ پر کرنی ہو'ان میں الفاظ کا چناؤ بہت دھیان سے کریں۔

(ج) جن سوالات کے جواب میں نوٹ لکھنا ہو ان میں غیر ضروری وضاحت سے پرہیز کریں۔

(د) کتاب کا بغور مطالعہ کرنے کے بعد جواب اپنے الفاظ میں لکھنے کی کوشش کریں۔ کتاب سے نقل کرنے کی کوشش نہ کریں۔

معاون نصابی سرگرمیاں

کورس کے یونٹوں کو پڑھنے کے بعد آپ پورا استفادہ اسی صورت میں کرسکتے ہیں' جب آپ کتاب میں دی گئی معلومات کو روزمرہ زندگی میں استعمال کریں' مثلاً کورس کے ابتدائی چار یونٹوں میں مارکیٹ' مصنوعات' گاہک اور فروخت کار کے بارے میں تفصیل سے لکھا گیا ہے۔ ان یونٹوں کو پڑھنے کے بعد آپ اپنے اردگرد یا قریب مارکیٹ کا جائزہ لے سکتے ہیں اور کورس کو ذہن میں رکھتے ہوئے، مثال کے طور پر دیکھ سکتے ہیں کہ عام زندگی میں گاہک اور فروخت کار کے اوصاف کا خریداری کے عمل پر کیسے اثر پڑتا ہے۔ آپ اپنے مطالعہ کی چیزوں کو ذہن میں رکھتے ہوئے جب بھی بازار جائیں تو کتاب میں دی گئی معلومات کو عملی طور پر دیکھیں یہ بھی نوٹ کریں کہ کاروبار کے فروغ کے لیے جو مشورے دیئے گئے ہیں کیا وہ عملی زندگی میں بھی نظر آتے ہیں۔ اسی طرح کسی ایسی دکان کا جائزہ لے سکتے ہیں جس کا کاروبار بہت چلتا ہو اور یہ اپنی کاپی میں نوٹ کریں کہ وہ کون سے عوامل ہیں جو اس کے کاروبار کو چمکانے میں مددگار ثابت ہو رہے ہیں۔

اس طرح کتاب میں دی گئی سب باتوں کا بغور جائزہ لینے اور ان کو عملی طور پر آزما کر دیکھنے سے آپ کو سبق بھی یاد ہو گا اور آپ کچھ اضافی معلومات بھی حاصل کر سکیں گے۔

عزیز طلبہ! کتاب میں دیئے گئے اہم نکات کو سمجھانے اور ان کی وضاحت کرنے کے لیے کیسٹ بھی تیار کئے گئے ہیں۔ یہ کیسٹ اسباق میں مدد دینے کے ساتھ ساتھ آپ کو کچھ زائد معلومات بھی بہم پہنچائیں گے۔ گھریلو مصنوعات کے اس کورس کے کیسٹ سے اگر کوئی حصہ آپ کو سمجھ میں نہیں آتا ہے تو آپ اپنے ٹیوٹر سے مطالعاتی مرکز میں جا کر رہنمائی حاصل کر سکتے ہیں۔ اگر اس طرح بھی کامیابی نہ ہو تو آپ کورس رابطہ کار سے رجوع کریں جو ہر طرح سے آپ کی رہنمائی کریں گے۔

امید ہے کہ آپ اس کورس کو دلچسپ پائیں گے اور دل لگا کر پڑھیں گے۔ شکریہ۔

علامہ اقبال اوپن یونیورسٹی، اسلام آباد

(شعبہ انوائرمینٹل ڈیزائن، ہیلتھ اینڈ نیوٹریشنل سائنسز)

وارننگ

عزیز طلبہ! آپ یہ بات ذہن نشین کرلیں کہ:

1 - اگر آپ اپنی امتحانی مشق میں کسی اور کی تحریر میں سے مواد چوری کر کے لکھیں گے یا آپ اپنی امتحانی مشق کسی دوسرے طالبعلم سے لکھوائیں گے تو آپ اپنے سرٹیفکیٹ یا ڈگری سے محروم ہوسکتے ہیں خواہ اس کا علم کسی بھی مرحلہ پر ہوجائے۔

-2 کسی دوسرے طالب علم سے ادھار لی گئی یا چوری کی گئی امتحانی مشق پر علامہ اقبال اوپن یونیورسٹی اسلام آباد کی ''مواد کی چوری'' **Plagiarism** پالیسی کے مطابق سزا دی جائے گی۔

کورس: گھریلو مصنوعات کی فروخت (200) **سمسٹر: خزاں، 2022ء**

سطح: میٹرک

برائے مہربانی امتحانی مشقیں حل کرنے سے پہلے درج ذیل ہدایات کو غور سے پڑھیے۔ (ہدایات برائے میٹرک، ایف اے اور بی اے پروگرامز)

-1 تمام سوالات کے نمبر مساوی ہیں البتہ ہر سوال کی نوعیت کے مطابق نمبر تقسیم ہوں گے۔

-2 سوالات کو توجہ سے پڑھیے اور سوال کے تقاضے کے مطابق جواب تحریر کیجیے۔

-3 مقررہ تاریخ کے بعد/ تاخیر کی صورت میں امتحانی مشقیں اپنے متعلقہ ٹیوٹر کو بھیجنے کی صورت میں تمام تر ذمہ داری طالب علم پر ہوگی۔

-4 آپ کے تجزیاتی اور نظریاتی طرزِ تحریر کی قدر افزائی کی جائے گی۔

-5 غیر متعلقہ بحث/ معلومات اور کتب، سٹڈی گائیڈ یا دیگر مطالعاتی مواد سے ہو بہو نقل کرنے سے اجتناب کریں۔

کل نمبر: 100 **کامیابی کے نمبر: 40**

امتحانی مشق نمبر 1

(یونٹ: 1 تا 3)

نوٹ: تمام سوال حل کریں۔ **(20x5=100)**

سوال نمبر 1- مصنوعات کو قابل فروخت بنانے کے لیے کن تقاضوں پر عمل پیرا ہونا ضروری ہے؟ تفصیل سے بیان کریں۔

سوال نمبر 2- پاکستان میں چمڑے، قالین اور لکڑی کے کام کی مصنوعات کیوں مشہور ہیں۔ خصوصیات بیان کریں۔

سوال نمبر 3- کاروباری دنیا میں مشینی اشیا کی آمد سے گھریلو سطح کی مصنوعات کو کن مسائل کا سامنا ہے اور ان کی فروخت میں کیا مسائل درپیش ہیں؟

سوال نمبر4-   ملک پاکستان میں کاروباری معلومات کے لیے کن ذرائع کا استعمال کیا جاتا ہے؟ تفصیل سے بیان کریں۔

سوال نمبر5-   مختلف طبقے کے لوگوں کی کیا ضروریات ہوتی ہیں نیز ان کا طریقہ خریداری کیسا ہوتا ہے۔ مثالوں سے واضح کریں۔

کل نمبر: 100 **کامیابی کے نمبر: 40**

امتحانی مشق نمبر 2

(یونٹ: 4 تا 6)

نوٹ: تمام سوال حل کریں۔ **(20x5=100)**

سوال نمبر1-   پیداکار اشیاء کو کس طرح براہ راست فروخت کر سکتا ہے؟ نفع و نقصانات کی روشنی میں تحریر کریں۔

سوال نمبر2-   ایجنٹ اور حلال کی معرفت فروخت کو کیسے ممکن بنایا جا سکتا ہے؟ تفصیلاً تحریر کریں۔

سوال نمبر3-   فروخت کی جانے والی اشیاء میں کیا خصوصیات ہونی چاہیے؟ تفصیل سے بیان کریں۔

سوال نمبر4-   سودا کیسے طے کیا جاتا ہے؟ نیز مصنوعات دکھانے کے اصول بھی تحریر کریں۔

سوال نمبر5-   گاہک کے ساتھ برتاؤ اور قیاس آرائی کرنا کاروباری دنیا میں کتنے نقصان کا باعث بنتا ہے؟ مثالوں کی مدد سے واضح کریں۔

کل نمبر: 100 **کامیابی کے نمبر: 40**

امتحانی مشق نمبر 3

(یونٹ: 7 تا 9)

نوٹ: تمام سوال حل کریں۔ **(20x5=100)**

سوال نمبر1-   کاروبار کو فروغ کے لیے کن مراحل سے گزرنا پڑتا ہے؟ تفصیلاً تحریر کریں۔

سوال نمبر2-   اشیاء کی قیمتوں پر کون سے عناصر اثر انداز ہوتے ہیں؟ مثالوں کی مدد سے تفصیلاً بیان کریں۔

سوال نمبر3-   قریبی بازار میں بکنے والی گھریلو پیمانے پر تیار شدہ گرم شالوں کا کسی فیکٹری میں تیار شدہ گرم شالوں سے کوالٹی کے اعتبار سے موازنہ کریں۔

سوال نمبر4-   اشیاء کی کوالٹی کنٹرول نہ ہونے کی وجہ سے صارفین، فروخت کار اور صنعت کار کو کن مسائل کا سامنا کرنا پڑتا ہے؟ اپنی قریبی مارکیٹ میں غیر معیاری اشیاء کو مدنظر رکھتے ہوئے جواب تحریر کریں۔

سوال نمبر5-   کسی بھی شے کی تیاری سے پہلے ڈیزائننگ کرنا نہایت اہم ہے؟ کیوں؟ تفصیلاً بحث کریں۔

کل نمبر: 100 کامیابی کے نمبر: 40

امتحانی مشق نمبر 4

(یونٹ: 10 تا 12)

نوٹ: تمام سوال حل کریں۔ **(20x5=100)**

سوال نمبر 1- ذاتی مالیات سے کیا مراد ہے؟ فوائد و نقصانات کی روشنی میں تفصیل سے بیان کریں۔

سوال نمبر 2- بینکوں سے قرضہ کن صورت حال میں لینا چاہیے۔ نیز قرض لینے کے فوائد و نقصانات بھی تحریر کریں۔

سوال نمبر 3- معاشرتی زندگی میں لین دین کی اہمیت بیان کریں۔ ضرورت و اقسام پر بھی روشنی ڈالیے۔

سوال نمبر 4- حساداری بلحاظ اشخاص سے کیا مراد ہے؟ فرض کیجیے آپ پتنگ بنانے کا کام کرتے ہیں۔ چراغ دین نامی دکاندار سے آپ سامان خرید کر پتنگ بناتے ہیں اور اسے ہی فروخت کرتے ہیں۔ اس سے حساب داری کیسے ہوگی۔ تحریر کریں۔

سوال نمبر 5- خطرات قبول کرنے کی ذمہ داری لیے بغیر کاروبار نہ قائم ہو سکتا ہے نہ چالو رہ سکتا ہے۔ کون سے خطرات لاحق ہوتے ہیں۔ تفصیل سے بیان کریں۔